



PITステーション 名岐バイパス一宮店 萩 伸一店長 インタビュー

はぎしんいち

〔趣味〕 飲酒 家族旅行 ホームセンター巡り マイホーム探し



名岐バイパス一宮店オープン 2月27日 3ヶ月

店長として始めに取り組んだことは何ですか？

地域に認知してもらうため、作業後のお客様とのコミュニケーションを大切に、それとなく「これまでどういうところを利用していたか」等を聞いた。

お客様からの声で嬉しかった言葉は？

他の店舗を使っていたけど一宮店ができて嬉しいです！
これからは萩店長のいる一宮店に来ます！

名岐バイパス一宮店 3～5月の売上

- 3月 目標台数をクリア
- 4月 コロナと暖冬の影響で目標未達
- 5月 コロナの影響でさらに低下か？

萩 伸一店長について

三油商会に入社するまで

熊本県の工業大学卒業（熊本だから酒強い？）
愛知の設計会社に就職（13年間働いた）
愛知県に移住し車や航空機を作っていた。
設計を事務所でやっていたが、実際にその製品を自分の目で見ることがなく、残念に思っていた。
タイミングよく津島店の「未経験者募集」の「ノボリ」を見た！
そして、今や店長にまで「ノボリ」つめました！
ガレージで働くことに憧れていたので三油商会への入社を決める。

PITステーションについて

電気自動車の普及など、車は年々部品点数が減ってきているがタイヤは絶対なくなる！
だからPITの仕事はなくなる！
また、作業のビフォーアフターが見れて、作業後のお客様からの「ありがとう」という言葉がとても嬉しく、自分のやる気に繋がっています。

ガレージで
働くことが楽しい！



萩店長から見た三油商会とは

社員全員を見てくれる会社
会社が一宮店を作ることによって萩店長の独立の夢を後押ししてくれた。

とにかく社長が好き！
言動がはっきりしていて2面性がないところ！

今後の夢は独立すること！

社員の方は **1,000OFF** で交換します！（3,500円以上に限り）

かつや 名岐バイパス一宮店

PITステーションの萩店長と一緒に
一宮から三油商会を盛りあげます！

中川店長

